方案 001 NFC 智能消费解决方案

一、NFC 智能消费现状

其实智能消费已经走进了我们的生活,公交地铁提供了刷卡服务、校园饭堂提供刷卡消费,但是智能消费还是没有大面积、多领域地应用起来,来看看 NFC 智能消费的现状。

1. 生活中遇到的不便

- (1) 在超市买一瓶水、口香糖、小零食时,掏钱包的时候才发现,没有散钱只有一张 100 元,超市服务员找散钱花了不少功夫,结果也浪费你不少时间。
- (2) 在 KFC 或是麦当劳吃午餐时,超值午餐要 15.6 元之类,后面排队已经有段距离,而此时发现你没有散钱,结果拿 100 元找散。零钱较多拿在手中,加上端着快餐盘找座位,很不方便。

2. Mifare 卡已经被破解

- (1) 黑客攻击: 德国的学者 Henryk Plotz 与另一个是弗吉尼亚大学的在读博士 Karsten Nohl,他们展示了破解 Mifare 卡片的手段。他们宣称利用普通的计算机在几分钟之内就能够破解出 Mifare Classic 的密钥。
- (2) 国内政府反应: 2009 年初,国内部分机关、单位发出红头文件——《关于做好应对部分 IC 卡出现严重安全漏洞工作的通知》,要求对使用 M1 卡的门禁系统进行风险评估,并进行整改。今后新建 IC 卡系统,原则上应采用我国自主创新的 IC 卡技术,IC 卡系统的密码方案须经国家密码主管部门审批。

3. 银行卡闪付不亲切

支付的安全性与便携性总是相生相克的关系,产品做得越便携,很多时候就存在较大的安全隐患。系统做得越安全,使用起来就相对麻烦。

相像日常所有的非现金消费和支付,集银行卡、公交卡、购物卡于一身的服务,确实会让我们的日常生活更加便利、快捷。银行的系统和产品对于用户而言,安全性能是很高的,是否会影响人们使用的便携性呢?设想一下,买一瓶水、口香糖、小零食,为了方便从钱包里取出银行卡,刷卡闪付完成支付。但是万一卡丢了呢?人们的银行卡会习惯放在钱包里吗?所以闪付功能在这点的亲切度上做得不够。

二、NFC 消费系统介绍

1. 工作流程图



2. NFC 消费系统工作流程

- (1) CPU 标签: 在 CPU 加密原理保证安全的前提下,标签尽量做小和薄,项目可做到 20mm×11mm×0.78mm,目的是让 CPU 标签成为消费随身携带的附属品,可以做在腕带、手机壳、眼镜等消费者方便携带的产品中;
- (2) APP 软件: 消费者手机中安装一个简单方便的 APP 软件, 其 APP 账号绑定 CPU 标签,并通过手机的 GPRS 功能与消费处理平台对接;
 - (3) 消费机: 商家使用能读写 CPU 标签的消费机,消费机与消费处理平台对接;
- (4) 门禁:原来门禁系统的刷卡开门,在不更改系统的情况下,CPU 标签可替代原来的门禁卡,使用户无需带多张卡;
 - (5) 消费处理平台: 所有的数据处理都通过处理平台来实现, 充分保证消费的安全性。

三、系统优势

1. 安全性

CPU 卡的核心是卡片操作系统 COS(Card Operating System), COS 控制 CPU 卡与外界的信息交换,管理 CPU 卡内的存储器,并在内部完成各种命令处理。因此参与通信交换的不是密码,而是加密后的数据。CPU 卡主要通过 COS 实现卡内不同类型应用文件操作,每个应用之间相互独立,并受控于各自的密钥管理系统,做到每一张卡的每个应用都有各自独立的密钥,且每个应用的密钥为 128 位。所以到目前为止 CPU 卡的安全性是最高的,同时由于有硬件协理器及 COS 管理,数据信息交换过程十分稳定,不存在临界状态丢失数据的现象,可靠性非常高。

CPU 标签像一台电脑

2. 便携性

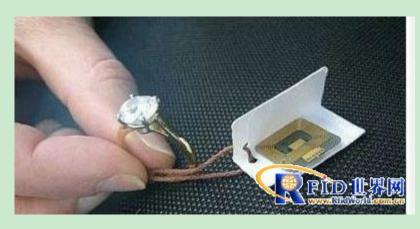
目前众志物联网做的项目,最小标签尺寸是 20mm×11mm×0.78mm,方便"移植"在大多产品中。

3. 亲切性

如果标签丢了或是被偷了,如腕带、手机壳、眼镜掉了的情况下,用户只需要上打开手机上的 APP,通过 APP 取消账号与标签的链接,非常方便。

方案 002 基于 RFID 射频识别技术的珠宝盘库系统管理方案

在珠宝行业管理中,都存在着专卖点柜台盘点的问题,作为珠宝行业,因为每天进行销售的产品都是价值比较高的珠宝首饰,对货物每天的盘点工作十分重要,通过对货品的盘点工作,可以及时了解各种类产品的销售情况,有助于完成公司管理层对各类产品市场接受的数据分析,同时也可以对珠宝的数量进行核对,减少产品的丢失,管理出错等一系列的问题。基于 RFID 射频识别技术的珠宝盘库系统管理方案,能够对珠宝进快速盘点、数据分析、安全管理等一系列技术解决方案。



RFID 在珠宝业的应用主要有两个方面:仓库管理和人员管理。要选出适用于珠宝也的 RFID 系统,必须从珠宝的特点、业务需求和管理成本控制等各方面考虑:

1、从珠宝的特点考虑

珠宝是一种金属产品,也就是说 RFID 标签将在金属环境中应用。现阶段对金属件标识的方法有三种,一种是在高频和低频用到的隔离金属与标签的方法,成本比较高:另一种就是合理设计标签,使标签天线离开金属表面适当距离;第三种就是附着标识,包括挂牌仔、标识承载在被标识物的非金属托盘或者容器上等办法。由于珠宝上本来就有一个印有珠宝信息的牌仔,标签可以直接贴在牌仔上,因此各种频率都可以应用,RFID 标签在金属表面的失谐问题不影响应用。

2、从业务需求考虑

无论是仓库管理还是人员管理,都需要全方向的同时读取大量标签,这就要求 RFID 系统必须有较快的读取速度,并且没有读取标签没有方向性限制。低频系统虽然没有方向性限制但是读写速度较慢,超高频和微波系统读写速度都能满足要求但是有部分方向性限制,只有高频既能在读取速度上满足要求,也没有读取标签的方向性研制。

3、从管理成本控制方面考虑

有源标签识别距离较长,但是它的寿命有限只有 2—5 年,价格较高而且维护不方便。无源标签的重量轻、体积小,寿命可以非常长可达 1 5 年而且便宜,但是读取距离有限。虽然应用有源标签可以减少阅读器的安装数量,但是它本身的价格和维护费用远高于无源标签,而且有源标签的重量和体积也不适合使用在珠宝牌仔上。

综合各方面的分析,高频无源 RFID 系统有标签体积小,成本较低,读取速度较高,读取距离适中, 抗金属干扰的能力强等特点,适合应用于珠宝行业。

珠宝盘库系统管理系统

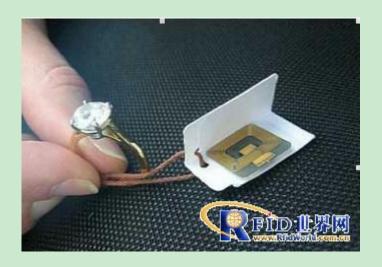
- 1)单件珠宝管理:为每一件珠宝配备 RFID 标签,并将此件珠宝的材质、重量等关键信息事先录入在标签内。
- **2)**员工管理:发给每名员工一张员工卡,用于在主服务器中记录员工的行为,保证员工在触碰珠宝时不触发警报。
- 3)展示管理:根据现场实际情况,在门店原有展柜、展示托盘、展示架等各类展示区域布置 RFID 天线。例如员工需要把珠宝放于展示托盘中供顾客观看,可将珠宝从 RFID 智能展示柜中拿出,并放到 RFID 智能展示托盘内,进行一分钟的展示。在此件珠宝被放回智能展示柜之前,安装在智能展示托盘中央的天线将对这只托盘进行监视。一旦珠宝离开安全范围,就会触发警报,提醒中央管理人员、展柜员工和保安等马上关注有问题的区域。
- **4)**安全管理:如果没有按事先设定的正常手续来办理操作,珠宝标签或员工的工卡没有在相应的 RFID 智能管理环节登记,那么任何异常的珠宝处理行为都将触发警报。
- 5)盘点管理: RFID 珠宝管理应用程序中入库盘点程序将被启用,员工首先将每一盘珠宝都一一放置在装有 RFID 设备的智能盘点桌上,由 RFID 设备进行自动识别以确认每盘珠宝的具体数量和情况,完成登记记录的每盘珠宝被店员放入保险柜。系统通过安装在保险柜柜门前的专用 RFID 智能天线确保货品已放回保险柜,并在保险柜柜门关闭、系统被切断前确认珠宝转移已经完成。同时,具体操作的员工也要刷其个人专属的员工卡,以保证责落实到人。
 - 6)客户管理:对 VIP 客户的人性化关怀,提高客户的满意度。
- 7)监控管理: 资产跟踪应用程序还可以通过 RFID 读写机具对货品在店铺之间的转移、交付以及客户 退货等其他服务进行监控。

方案 003 RFID 珠宝盘库管理系统

一、项目背景

我国珠宝业由于现代工艺起步晚、基础差,国内珠宝企业多数只具备中小规模,设备陈旧、技术、工艺落后,生产效率不高。它们生存的依赖是国内巨大的市场需求,而不是自身的实力与竞争力。中国珠宝市场的对外开放,为中国珠宝业的发展带来了前所未有的机遇,同时也对竞争日趋激烈的国内珠宝业形成了严峻挑战与压力。我国珠宝业急需引进先进的生产和管理技术以提高自身竞争力。

在珠宝行业管理中,都存在着专卖点柜台盘点的问题,作为珠宝行业,因为每天进行销售的产品都是价值比较高的珠宝首饰,对货物每天的盘点工作十分重要,通过对货品的盘点工作,可以及时了解各种类产品的销售情况,有助于完成公司管理层对各类产品市场接受的数据分析,同时也可以对珠宝的数量进行核对,减少产品的丢失,管理出错等一系列的问题。



苏州新慧物联科技有限公司推出的基于 RFID 射频识别技术的珠宝盘库系统管理方案,能够对珠宝进快速盘点、数据分析、安全管理等一系列技术解决方案。

二、系统概述

本系统是由与单个珠宝一一对应的 RFID 电子标签,电子标签的阅读器,移动式现场盘点设备,后台电脑及系统管理软件,以及相关的网络链接设备和网络数据接口组成。

本系统的难点在于硬件系统的集成(关键是读写器的选择),所选择的读写器必须满足以下要求:

- a、固定式读写器: 要求大功率、防冲突性能好、低功耗, 用于珠宝盘点。
- b、移动式读写器: 读写速度快且稳定, 用于珠宝报价。
- c、台面式读写器:用于电子标签数据录入。

三、设备选型

RFID 在珠宝业的应用主要有两个方面:仓库管理和人员管理。要选出适用于珠宝也的 RFID 系统,必须从珠宝的特点、业务需求和管理成本控制等各方面考虑:

1、从珠宝的特点考虑

珠宝是一种金属产品,也就是说 RFID 标签将在金属环境中应用。现阶段对金属件标识的方法有三种,一种是在高频和低频用到的隔离金属与标签的方法,成本比较高:另一种就是合理设计标签,使标签天线离开金属表面适当距离;第三种就是附着标识,包括挂牌仔、标识承载在被标识物的非金属托盘或者容器上等办法。由于珠宝上本来就有一个印有珠宝信息的牌仔,标签可以直接贴在牌仔上,因此各种频率都可以应用,RFID 标签在金属表面的失谐问题不影响应用。

2、从业务需求考虑

无论是仓库管理还是人员管理,都需要全方向的同时读取大量标签,这就要求 RFID 系统必须有较快的读取速度,并且没有读取标签没有方向性限制。低频系统虽然没有方向性限制但是读写速度较慢,超高

频和微波系统读写速度都能满足要求但是有部分方向性限制,只有高频既能在读取速度上满足要求,也没有读取标签的方向性研制。

3、从管理成本控制方面考虑

有源标签识别距离较长,但是它的寿命有限只有 2—5 年,价格较高而且维护不方便。无源标签的重量轻、体积小,寿命可以非常长可达 1 5 年而且便宜,但是读取距离有限。虽然应用有源标签可以减少阅读器的安装数量,但是它本身的价格和维护费用远高于无源标签,而且有源标签的重量和体积也不适合使用在珠宝牌仔上。

综合各方面的分析,高频无源 RFID 系统有标签体积小,成本较低,读取速度较高,读取距离适中, 抗金属于扰的能力强等特点,适合应用于珠宝行业。

四、系统特点

- **1)**珠宝入库: 采购珠宝后,将珠宝信息写入到标签,将贴有标签的珠宝进行包装,放入到指定的展示柜上。
 - 2)产品上架:将展示柜上的所有珠宝信息动态显示在屏幕上,实时显示展示柜上的珠宝信息。
- **3)**高级消费体验:快速定位,能够自动筛选所需产品;当商品离开货柜后,显示丰富的产品信息;通过已售珠宝标签提高售后服务的速度和质量。
- **4)**实时监控:使用珠宝盘点器可以用来监测、控制和跟踪贴标的珠宝首饰,实现快速盘点实时跟踪及智能销售管理。
 - 5)店面防盗: 在销售、转移、托运或安全补货过程中有任何异常操作,系统都会发出警报。
 - 6)数据挖掘:根据客户每次的购买业务或查询业务,进行自动分析。

五、系统管理

- 1)单件珠宝管理: 为每一件珠宝配备 RFID 标签,并将此件珠宝的材质、重量等关键信息事先录入在标签内。
- **2)**员工管理:发给每名员工一张员工卡,用于在主服务器中记录员工的行为,保证员工在触碰珠宝时不触发警报。
- 3)展示管理:根据现场实际情况,在门店原有展柜、展示托盘、展示架等各类展示区域布置 RFID 天线。例如员工需要把珠宝放于展示托盘中供顾客观看,可将珠宝从 RFID 智能展示柜中拿出,并放到 RFID 智能展示托盘内,进行一分钟的展示。在此件珠宝被放回智能展示柜之前,安装在智能展示托盘中央的天线将对这只托盘进行监视。一旦珠宝离开安全范围,就会触发警报,提醒中央管理人员、展柜员工和保安等马上关注有问题的区域。
- **4)**安全管理:如果没有按事先设定的正常手续来办理操作,珠宝标签或员工的工卡没有在相应的 RFID 智能管理环节登记,那么任何异常的珠宝处理行为都将触发警报。
- 5)盘点管理: RFID 珠宝管理应用程序中入库盘点程序将被启用,员工首先将每一盘珠宝都一一放置在装有 RFID 设备的智能盘点桌上,由 RFID 设备进行自动识别以确认每盘珠宝的具体数量和情况,完成登记记录的每盘珠宝被店员放入保险柜。系统通过安装在保险柜柜门前的专用 RFID 智能天线确保货品已放回保险柜,并在保险柜柜门关闭、系统被切断前确认珠宝转移已经完成。同时,具体操作的员工也要刷其个人专属的员工卡,以保证责落实到人。

6)客户管理:对 VIP 客户的人性化关怀,提高客户的满意度。

7)监控管理:资产跟踪应用程序还可以通过 RFID 读写机具对货品在店铺之间的转移、交付以及客户退货等其他服务进行监控。

六、实施成效

采用我们新慧物联的读写设备及相应的天线, RFID 珠宝管理系统试运行用户反馈如下:

- a、加快珠宝盘点速度:单店(以 6000 件珠宝数量为估算)每月的珠宝盘点时间从 4 个工作日减至 0.5 个工作日:
- b、提高珠宝报价效率:采用 CF 接口读写器配接 PDA 的方案,由传统的专人、专业报价过渡到普通员工可进行报价,大大节省了各珠宝企业的人力资源,降低了误判风险;
- c、实现销售智能管理:采用智能货架,可自动识别货架中的珠宝数量,实时反映当日的销售情况,为管理规划提供了极大的方便。

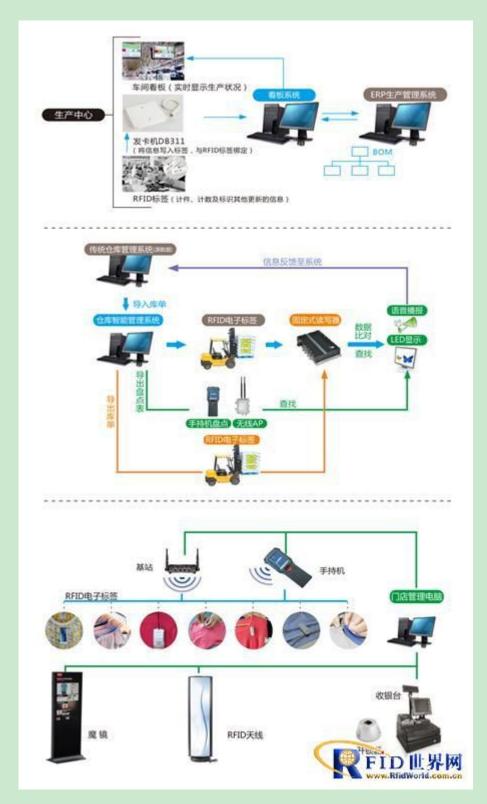
方案 004 智慧零售系统解决方案

RFID 门店系统是把 EAS 和 RFID 技术相结合的一个全新应用,零售商不仅可使用本系统进行货品防盗,还可进行进行各项管理功能,商品的登记自动化,盘点时不需要人工的检查或扫瞄条码,更加快速准确,并且减少了损耗。通过 RFID 解决方案可提供有关库存情况的准确信息,管理人员可由此快速识别并纠正低效率运作情况,从而实现快速供货,并最大限度地减少储存成本。

防偷盗管理:服装商品上附加用 RFID 技术的 EAS,如果偷盗了多件商品,系统会一目了然地知道偷盗了多少服装和是什么服装。使用 RFID 技术的 EAS,可以更好地解决店铺的商品偷盗问题。

自动分析: RFID 可读可写芯片记录每件衣服特性,从而保证库存的平衡,及时补货,避免缺货或断码现象,保证客户的正常需求。

快速查找:非接触快速查找货物,及时将顾客所需要的商品交给顾客手中,避免因为人为的"缺货"而导致散失销售机会,从而增加销售收入。



系统功能及流程

入库管理:货品贴标后扫描条码,形成 EPC 后写入标签,发送数据至管理软件,完成货品入库 出库管理:扫描条形,标签开锁后并清空标签数据,完成出库,经开锁后出店不报警

盘库管理:通过电脑手持设备进行货品信息扫描,数据自动传入管理软件进行比对,扫描完成即比对 完成,可查看盘点信息。

方案 005 化妆品行业连锁专营店专柜移动 POS 解决方案

系统组成

- 1、富立叶"店面通"手持式无线终端;
- 2、总部后台数据管理软件(富立叶自有或采用客户现有 ERP 软件)。

终端功能

- ◆销售管理:店员可通过扫描商品条码方式实现产品的销售功能,也可以在终端界面操作"选择商品不同颜色"后实时上报销售数据;
 - ◆订货管理: 可通过扫描或手输条码的方式向总部订购商品,后台自动生成商品订单或送货单;
- ◆收货确认:终端可以通过扫描或者核对(下载送货单据号)的方式确认门店收到的商品品种,再将数据发回后台进行处理,后台系统自动修改门店的库存数量;
 - ◆退货、退仓:终端可以统计顾客退货及门店退仓的商品数据信息,并可发回总部后台软件;
- ◆日 结:店员可以执行日结功能来检查当天门店进销存情况,并且打印日结表。日结表上有销售数量/金额/提货/收货/退仓/退货/赠品库存/产品库存等信息;
- ◆查询/盘点:可以通过无线 POS 终端查询本店或其它门店(要总部授权)的库存信息,也可以实现门店商品的盘点功能,并且自动发送盘点数据到后台系统进行处理。可打印出盘点盈亏统计表;
- ◆赠品/促销品:后台系统可以设置赠品、促销品政策,并且发送到终端系统。终端可以根据客户购买的金额,提示是否赠送相应的物品;
- ◆支持多种支付方式管理: 系统支持"现金、刷卡、代金券、储值卡、会员卡、赠送、预付(即预先支付)"等多种支付方式的管理功能;
- ◆会员管理:终端可开卡注册会员资料,显示会员级别、积分、折扣率,并实现积分查询、兑换的功能;
 - ◆店员管理:可注册多位店员,并通过编号(密码)区分每笔交易的操作者,便于统计业务及进行考核;
 - ◆通知管理:可接收总部发来的通知,同时也可向总部发送如新品、竞品等市场信息;
 - ◆调拨管理:终端可以根据业务的需要,管理门店之间以及门店与仓库之间商品调入调出业务;
 - ◆多项查询:可查询门店收货、销售、订单、退货、退仓、调拨、库存、会员资料等信息;
 - ◆考勤管理: 店员可以通过无线 POS 终端进行打卡考勤(后台可显示其早、中、晚的上下班时间);
 - ◆打印管理:终端可外接打印机并打印当日或历史往来业务小票(需客户自配打印机)。

后台功能

◆资料管理:包括门店资料、区域(渠道)资料、产品(赠品、促销品)资料、员工(部门)资料、供应商资

料等;

- ◆商品管理: 指商品的编号(型号、款号)、款式、条码、颜色、类别、单价、折扣率等资料;也可通过 后台系统设置各种价格策略,包括价格折扣、买赠、兑换等;
 - ◆门店管理: 指门店的库存、缺货查询,安全库存设置等;
 - ◆数据查询: 查询任意商品、区域、系统、门店、时间段内的进、销、存、退、盘、订、调等信息;
- ◆统计报表:对所有门店、产品、店员等的销售、订单、退仓、调出/调入、盘点;客户退货、员工考勤表、供应商排名、收发货差异表等数据进行汇总统计;
 - ◆分析报表:商品销售趋势、排行榜、销售分类业绩、价格带、单品销售分析等多种分析报表;
 - ◆仓库管理:库存查询、安全库存设置、商品出入库、库存盘点、单据统计等功能;
 - ◆会员管理:会员资料、兑换策略、兑换记录、级别设置、消费明细记录、积分统计、查询等功能;
 - ◆目标管理:系统可针对各门店或店员设置销售目标;并可随时统计其目标达成率;
 - ◆权限管理:可设立用户、用户组、菜单、密码修改等权限功能。

优势及特点

- 无须安装电脑及任何网络线路;
- 数据实时传输, 永远在线;
- 无线、手持、移动操作,不受营业场地限制;
- 培训、操作及维护简单;
- 实时掌握门店业务数据,提高决策反应速度;
- 投入及运行费用低,性价比高。

适用范围

化妆品企业的连锁专营店及专柜。